



ecobat
BATTERY

Beschik je over commerciële flair en spreekt B2B sales jou enorm aan?

Ecobat is wereldwijd marktleider op het gebied van accurecycling en loodproductie. Met een vestiging in Malle zijn we gespecialiseerd in de import en distributie van batterijen en batterijladers en uitgegroeid tot de grootste onafhankelijke batterijspecialist in de Benelux. Tot onze klanten mogen we belangrijke ondernemingen uit diverse marktsegmenten rekenen die dagelijks voor duizenden voertuigen en machines op onze producten en diensten beroep doen. Wij onderscheiden ons voornamelijk door onze technische kennis, kwaliteit en klantgerichtheid. Om onze salesafdeling te versterken zijn we op zoek naar een:

ACCOUNT MANAGER

Prov. Oost- en West-Vlaanderen

Vanuit je eigen woonplaats:

- Leg je vlot contacten en bezoek je dagelijks kleine en grote bedrijven uit diverse sectoren. Onze batterij-oplossingen zijn immers breed toepasbaar in o.a. heftrucks, hoogtewerkers, tuinbouw- en schoonmaakmachines en zelfs golfkarretjes etc.
- Focus je op het onderhouden van duurzame klantenrelaties, maar verlies je ook prospectie niet uit het oog.
- Is relatiebeheer en meedenken met klanten essentieel, aangezien men sterk vertrouwt op onze oplossingsgerichtheid. Hiervoor kan je rekenen op administratieve en technische ondersteuning vanuit onze binnendienst.
- Verzorg je rapportering en interne communicatie in ons ERP-systeem. Tijdens de maandelijkse salesmeeting op kantoor kan je sparren met collega's over resultaten en marktrends.

Jouw talent:

- Je bent commercieel aangelegd en hebt interesse in de techniek van onze producten. Een bewezen track record in de B2B-verkoop is aangewezen.
- Je kan verantwoordelijk en autonoom werken door structuur te bewaren in je eigen administratie en planning.
- Je bent flexibel om je met een firmawagen te verplaatsen naar prospecten en klanten in West- en Oost-Vlaanderen en bezoekt tweewekelijks ons kantoor in Malle.

Aanbod:

Je krijgt een doorgedreven interne opleiding zodat je zelfstandig commerciële activiteiten kan verrichten. Je wordt geruggesteund door een ambitieuze organisatie die veel belang hecht aan het afleveren van kwaliteitsvolle producten en service. Je krijgt tevens het vertrouwen om met veel vrijheid zelfstandig te werken vanuit je eigen woonplaats. In deze functie geniet je tal van ontwikkelingskansen en een competitief salarispakket met comfortabele firmawagen.

Waag je kans:

Stuur je kandidatuur t.a.v. Gert-Jan Claessen naar solliciteren@goelen.be. Je kan rekenen op onze discretie.